

ANALISI DEL VALORE

Bisogna capire che è sbagliato giudicare un'attività semplicemente per il tempo che occorre realizzarla....

Un buon esempio di questo concetto è il caso dell'esperto informatico che è stato chiamato per aggiustare un computer molto grande ed estremamente complesso

...un computer che valeva più di 12 milioni di Euro.

L'esperto, seduto di fronte allo schermo, preme un paio di tasti, asserisce con la testa, mormora qualcosa a sé stesso e spegne il computer.

A quel punto estrae un piccolo cacciavite dalla tasca e dà un giro e mezzo ad una minuscola vite. Quindi, accende il computer e verifica che tutto funziona perfettamente.

Il presidente dell'azienda è felicissimo e si offre di pagare il conto immediatamente.

“Quanto le devo?” chiede.

“Sono Mille Euro, per cortesia”
risponde il sistemista.

“Mille Euro?!? Mille Euro per pochi minuti di lavoro? Mille Euro per stringere una semplicissima vitina? Mi rendo conto che il computer vale 12 milioni di Euro, ma mille Euro mi sembra una cifra veramente esagerata.

Pagherò una tale cifra solamente se mi manderà una fattura dettagliata che giustifichi una cifra del genere.”

L'esperto informatico acconsente con
un cenno e se ne va.

Il mattino dopo il presidente riceve la
fattura, la legge attentamente,
asserisce con la testa e la paga
immediatamente, senza una lamentela.

La fattura diceva:

Servizi Effettuati:

- Avvitamento di una vitina: € 1
- Sapere quale vitina avvitare: € 999

RICORDATI:
IL VALORE DELLE PERSONE E'
PROPORZIONALE A QUELLO CHE
SI SA, NON A QUELLO CHE SI FA.